

Rejoignez notre réseau de Propriétaires-Exploitants




Donnez vie à votre projet au sein d'un réseau de stations-service TotalEnergies qui ne manque pas d'atouts !



TotalEnergies



L'énergie est notre avenir, économisons-la !

TotalEnergies Marketing France - SASU au capital de 390 553 839 euros - 531680445 RCS NANTERRE - Siège social : 562 avenue du Parc de l'île, 92000 Nanterre. Photos non contractuelles. Crédits photos : TotalEnergies, TOUREAU Alexis - CAPA Pictures, My photo agency, Studio Cabrelli, Enrico Dell Orto, FRE/Clandoeil.fr, GBR/Clandoeil.fr, JDE/Clandoeil.fr, OBO/Clandoeil.fr, ZELDart, Studio Cabrelli, JPI/Clandoeil.fr, YMA/Clandoeil.fr, BRA/Clandoeil.fr, FBU/Clandoeil.fr, J.-P. Moulet (Vinci Autoroutes), Laurent Hazgui, Freepik - Conception :  Nolin's - 04/2026

[Futur] Propriétaire-Exploitant, un beau challenge vous attend !

Faites partie d'un réseau toujours plus attentif à la vie locale.

Avec près de **3 300 stations-service** réparties sur l'ensemble du territoire dont plus de **900 stations gérées par des Propriétaires-Exploitants**, TotalEnergies s'impose comme un acteur essentiel dans la vie des Français.

Parmi ces 900 stations, **près de la moitié se situent en zones rurales**. Une volonté de réaffirmer l'engagement de TotalEnergies autour de la mobilité pour tous afin que 90 % des Français soient à moins de 15 minutes d'une de nos stations.

Au-delà de l'activité carburant, nos stations jouent le **rôle de commerce de proximité** en s'adaptant continuellement aux besoins du quotidien avec une offre de services toujours plus diversifiée.



Pour 9 Français sur 10, nous sommes à moins de 15 minutes* !



 À votre service dans près de 3 300 stations en France.

* Moyenne nationale de la proximité des stations TotalEnergies, selon le baromètre TotalEnergies Client & Marché de la Région de l'Automobile France des 10 dernières années (2015-2024).
L'objectif est de garantir à chaque Français un accès à une station TotalEnergies à moins de 15 minutes de son domicile.
TotalEnergies France, 1000 Avenue de la République, 93100 La Courneuve, France. Téléphone : 09 69 00 00 00. Site web : www.totalenergies.com
© 2024 TotalEnergies. Tous droits réservés.



Choisissez une Compagnie, véritable repère pour les consommateurs.

TotalEnergies est une marque connue et reconnue pour son expertise depuis plus de 100 ans. Avec plus d'1 million de clients chaque jour dans nos stations, la satisfaction client est notre priorité. Accueil, qualité du service client, équipements modernes et services innovants... autant de fondamentaux et d'efforts primés à de multiples reprises dont notre Service Consommateurs dans la catégorie « Service aux automobilistes ». Ce service est le point de contact unique de TotalEnergies pour répondre aux demandes et réclamations clients, sur tous les canaux (appels, mails, sites web, applis et réseaux sociaux).



Une marque élue meilleur service client

Une offre attractive au service de la mobilité pour tous !

Des stations-service adaptées aux habitudes de chaque territoire.

- **Station avec boutique** : station traditionnelle par excellence où l'activité carburants et boutique s'associe à la qualité d'accueil pour garantir aux clients une expérience simple et agréable.
- **Station full automate*** : ouverte 24 h/24 et 7 j/7, elle assure une continuité d'accès à l'énergie et permet la réduction des coûts fixes pour une gestion facilitée et une rentabilité optimisée.
- **Nano station** : station clé en main, ouverte 24 h/24 et 7 j/7, compacte, fonctionnelle et innovante, sans contraintes d'aménagement. Les démarches administratives sont simplifiées et son temps de construction est plus court qu'une station classique.

Et en tant que Compagnie multi-énergies, des solutions de mobilité plus durables sont proposées telles que les biocarburants ou les bornes de recharge électrique avec plus de 1 700 points de recharge en France.



*Déjà 100 stations sur notre réseau de Propriétaires-Exploitants.

Une large sélection de produits pour satisfaire particuliers comme professionnels.



Des carburants de qualité pour véhicules essence et Diesel : SP95, SP95-E10, Excellium SP98, Diesel Premier, Excellium Diesel, Diesel B10.



Des solutions pour réduire les émissions polluantes des véhicules Diesel avec AdBlue® et ClearNOx®.



Des produits en boutique, alimentaires et non alimentaires, sélectionnés rigoureusement avec des partenaires référencés (produits de lavage auto Wash, lubrifiants TotalEnergies...).



Avec notre puissance de communication et nos campagnes publicitaires et promotionnelles mises à votre disposition, vous ne rateriez pas une occasion d'augmenter vos ventes !



Anthony RASPAUT

Responsable de l'agence BodemerAuto de Saint-Alban (22) et Propriétaire-Exploitant d'une station Nano

En lien avec les élus et le territoire, nous proposons un service de proximité, en phase avec l'ambition de TotalEnergies : faciliter la mobilité de nos clients. Avec la station Nano, nous offrons un service innovant et pratique. C'est une station dans l'air du temps ; visible et à la fois discrète, qui s'intègre bien dans son environnement et dégage une image moderne et responsable.

La diversification des services pour booster votre station !

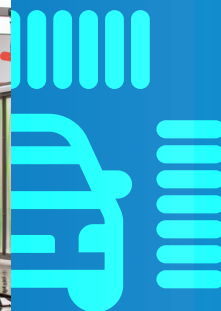
Une offre de plus en plus large, génératrice de ventes additionnelles.

Dans de nombreuses communes, les stations deviennent un véritable commerce de proximité. **Au-delà du carburant, une offre diversifiée permet de renforcer le lien social, de créer une réelle attractivité locale tout en entraînant un nouveau flux de visiteurs et en augmentant votre chiffre d'affaires.** Des lockers aux lavomatiques en passant par les distributeurs de pizzas, le snacking, les distributeurs de glaçons, les jeux ou encore la gamme bois de TotalEnergies, vos interlocuteurs dédiés sont à vos côtés pour vous aider dans votre recherche de concepts, utiles, tendance et adaptés aux besoins spécifiques de votre environnement.



Wash, une prestation à forte valeur ajoutée pour plus de trafic en station.

Avec 1 100 centres de lavage Wash*, cette activité donne l'opportunité de gagner en visibilité et de profiter d'une source de revenu complémentaire. Vous intégrez le **1^{er} réseau de lavage automobile en France doté d'une bonne image.** Une marque impulsée par une communication sur les grands médias et les réseaux sociaux, et dynamisée par les porteurs de carte, particuliers comme professionnels (carte Wash et carte Fleet) et par l'application Wash. **Autant d'actions et d'outils qui jouent un rôle clé sur le business dans votre station.**



Vanessa DUVAL
Exploitante du Relais de Blosville (50)

Les clients aiment retrouver dans mon Relais plusieurs services au même endroit et n'avoir à faire qu'un seul arrêt, ce qui leur offre un gain de temps : faire le plein, poster une lettre, acheter une baguette... Ils apprécient aussi l'ouverture le dimanche. Comme il comprend un bureau de tabac, le lieu est devenu un point de rencontre autour d'un café et contribue au dynamisme de la commune.

Des solutions cartes pour fidéliser durablement votre clientèle !

L'offre Mobility Business de TotalEnergies

Adaptées aux besoins de mobilité professionnelle, TotalEnergies propose la carte Fleet et la carte Mobility Corporate. Un atout indéniable pour attirer toujours plus de clients et accroître vos ventes de carburants et produits annexes.

La carte Fleet : une carte tout-en-un pour gérer les dépenses liées aux véhicules (carburant, recharge électrique, parking, lavage, achats en boutique...).

La carte Mobility Corporate : une carte pour régler tous les frais liés aux déplacements professionnels (carburant, recharge électrique, parkings, transports, hôtels, restaurants...).

La carte de recharge Charge+ pour véhicules électriques

Dédiée aux particuliers, elle offre un accès aux bornes TotalEnergies ainsi qu'à celles des nombreux réseaux de recharge partenaires avec près de 160 000 points de recharge répartis dans toute la France. Un moyen simple et efficace de faire le plein d'énergie dans votre station.

Les privilèges du programme Club TotalEnergies

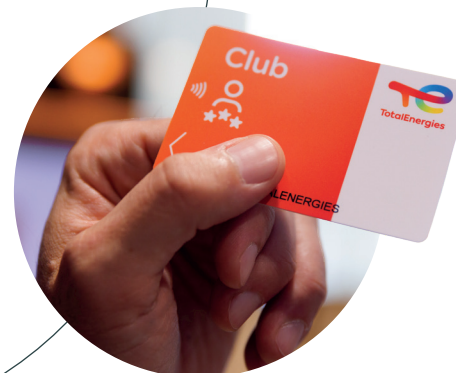
Avec 1 million de membres, les clients porteurs de la carte Club sont récompensés toute l'année pour leur fidélité ! Grâce aux points cumulés, ils accèdent à un large choix de cadeaux et surprises (recharges lavage auto, boissons offertes, crédit à dépenser en carburant ou en boutique...) et à des offres réservées (promotions, jeux concours...). Un argument de taille pour augmenter l'afflux de clients.



Boris SEMAILLE

Exploitant de la station Easy Pare-Brises et Services à Villeneuve-sous-Dammartin (77)

Depuis le départ nous sommes convaincus de l'intérêt de la carte Fleet et de son impact sur la fidélisation des clients. Grâce à cette carte, nos clients professionnels peuvent suivre et contrôler les dépenses de leurs salariés plus facilement. Nous avons formé nos salariés sur les avantages de cette carte après l'avoir été nous-même par TotalEnergies. Ils n'hésitent plus à en parler aux clients. Conséquence : nos ventes additionnelles augmentent (lavage, lubrifiants, lave-glace...). Et la motivation de notre équipe pour remonter des prospects ne faiblit pas notamment grâce au Challenge Mobility Business organisé par la Compagnie.



CHIFFRES CLÉS



+ de
2,1 millions
de professionnels
porteurs de carte



Près de
160 000 points
de recharge
dans toute la France



1 million
de membres au Club
TotalEnergies

Un accompagnement personnalisé et suivi sur la durée !

Avancez en toute sérénité tout au long de votre projet.

À chaque étape, que ce soit pour la création, la modernisation de votre station ou la rénovation de votre boutique, **vous bénéficiez des conseils d'une équipe spécialisée et disponible pour analyser tout le potentiel de votre station** et vous aider dans votre prise de décision. Sa mission est de révéler des leviers de croissance pour faire fructifier et pérenniser votre activité. Un projet construit avec un appui technique réactif et une mise en relation avec des professionnels soigneusement sélectionnés.

Un soutien constant pour mener votre projet à la réussite.

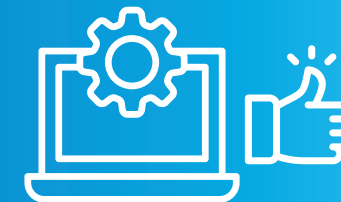
Vous recevez des conseils et des bonnes pratiques pendant et après l'ouverture de votre fonds de commerce. Afin d'en assurer son fonctionnement, des applications sont conçues pour maîtriser la gestion des activités et commandes de carburants. Un Centre d'Appel Réseau centralise vos appels en cas de panne ou d'accident*. Il coordonne l'intervention des prestataires référencés et veille à la maintenance et à la sécurité.



Crédit visuel : Photo générée par IA (Adobe Photoshop – Gemini 3 / Nano Banana Pro)

L'accès à des outils pour piloter et animer efficacement votre activité.

- Des formations e-learning pour vous et vos équipes.
- Un intranet avec les nouveautés et tous les documents utiles à l'exploitation de votre station.
- Une application pour gérer vos commandes et stocks de carburants.
- Un outil pour consulter vos documents contractuels et les signer électroniquement.
- Une plateforme pour retrouver vos factures dématérialisées.
- Un site web pour commander du petit matériel, des PLV...
- Une plateforme d'information marketing et d'animations commerciales.
- Une plateforme pour formuler des réponses pertinentes aux avis clients Google.



Un réseau à la hauteur de vos perspectives d'avenir !

Découvrez les 6 BONNES RAISONS de nous rejoindre

Misez sur notre savoir-faire pour concrétiser votre projet.

- **Vous possédez déjà une station-service ?**
En passant aux couleurs de TotalEnergies, vous valorisez votre station grâce à la notoriété d'une grande marque.
- **Vous souhaitez créer une station-service ?**
Avec TotalEnergies, vous profitez d'une expertise et d'une organisation qui s'adaptent à vos attentes.
- **Vous voulez racheter une station-service ?**
Accédez aux opportunités grâce aux annonces diffusées par le réseau TotalEnergies.

- 1 Vous bénéficiez d'une **bonne notoriété et image de marque**, de solutions de fidélisation cartes et d'un programme d'animations à forte visibilité.
- 2 Vous offrez un **large choix de produits pour professionnels et particuliers** de qualité (carburants, lubrifiants...).
- 3 Vous êtes soutenu dans le **développement des ventes carburants et des activités hors carburant** (boutique, diversification).
- 4 Vous êtes accompagné par des **interlocuteurs dédiés proches de vous et impliqués au quotidien** dans votre projet pour la création, la modernisation de votre station ou la rénovation de votre boutique.
- 5 Vous êtes doté de notre **système d'encaissement** et pouvez être équipé en **matériel de distribution***.
- 6 Vous avez l'assurance d'un **approvisionnement fiable en carburant**.



Nasreddine DHOUB
Exploitant de la station
Auteuil Essence (75016)

Posséder une station-service à la marque TotalEnergies était mon rêve. J'ai rejoint le réseau TotalEnergies en 2025, convaincu par sa forte notoriété et sa capacité à accompagner ses partenaires. Le changement de couleurs de ma station s'est fait facilement et simplement grâce à la disponibilité, au soutien et à l'engagement des équipes TotalEnergies. Les retours de mes clients sont très positifs. Ils apprécient la nouvelle image et la modernité de la station ainsi que la clarté de l'offre. La visibilité de ma station est renforcée sur les outils digitaux favorisant l'attraction de nouveaux clients. Le chiffre d'affaires progresse. Mon équipe et moi avons gagné en assurance car nous nous savons soutenus par une Compagnie reconnue.

*Matériel d'encaissement et de distribution soumis à versement d'un loyer mensuel.

Vous désirez rejoindre
notre réseau et devenir
partenaire TotalEnergies ?



▶ Contactez votre Chef de Secteur TotalEnergies

▶ Ou scannez le QR Code pour remplir
notre formulaire et être contacté rapidement



services.totalenergies.fr

